

# ***L'étude sur l'évaluation des mouvements des bois en A-T***

**ÉTUDE COMMANDÉE PAR :**



***Le créneau d'excellence  
Les systèmes de construction en bois***

Les partenaires



# Les systèmes de construction en bois

## *Vision :*

Intégration de solutions permettant de construire rapidement des bâtiments en bois à partir de composantes ou de systèmes préfabriqués

## *Mission :*

Soutenir et stimuler les entreprises désireuses de développer des systèmes intégrés de construction en bois comportant les caractéristiques suivantes :  
une préfabrication efficace et de qualité répondant à des besoins individualisés et livrés selon une logistique impeccable

Une étude 2004...

Réponse fondamentale recherchée :

**Y a-t-il du bois de 1<sup>ère</sup> transformation  
disponible en région pour des projets  
de 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation ?**

Commandée par :



Les partenaires



# **Pourquoi se poser la question des bois de 1<sup>ère</sup> transformation disponibles ?**

- ✓ **Peur d'un manque d'approvisionnement de bois de sciage en région**
- ✓ **Phénomène de rapprochement des marchés des grandes entreprises de sciage primaire**
  - Tembec → Poutre en I (Jager)
  - Domtar → Poutre en I (Anthony-Domtar Inc)
  - Abitibi-Consolidated → Partenariat avec LP
- ✓ **Centralisation des ventes de la grande industrie**
- ✓ **Volonté régionale de développer la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation**

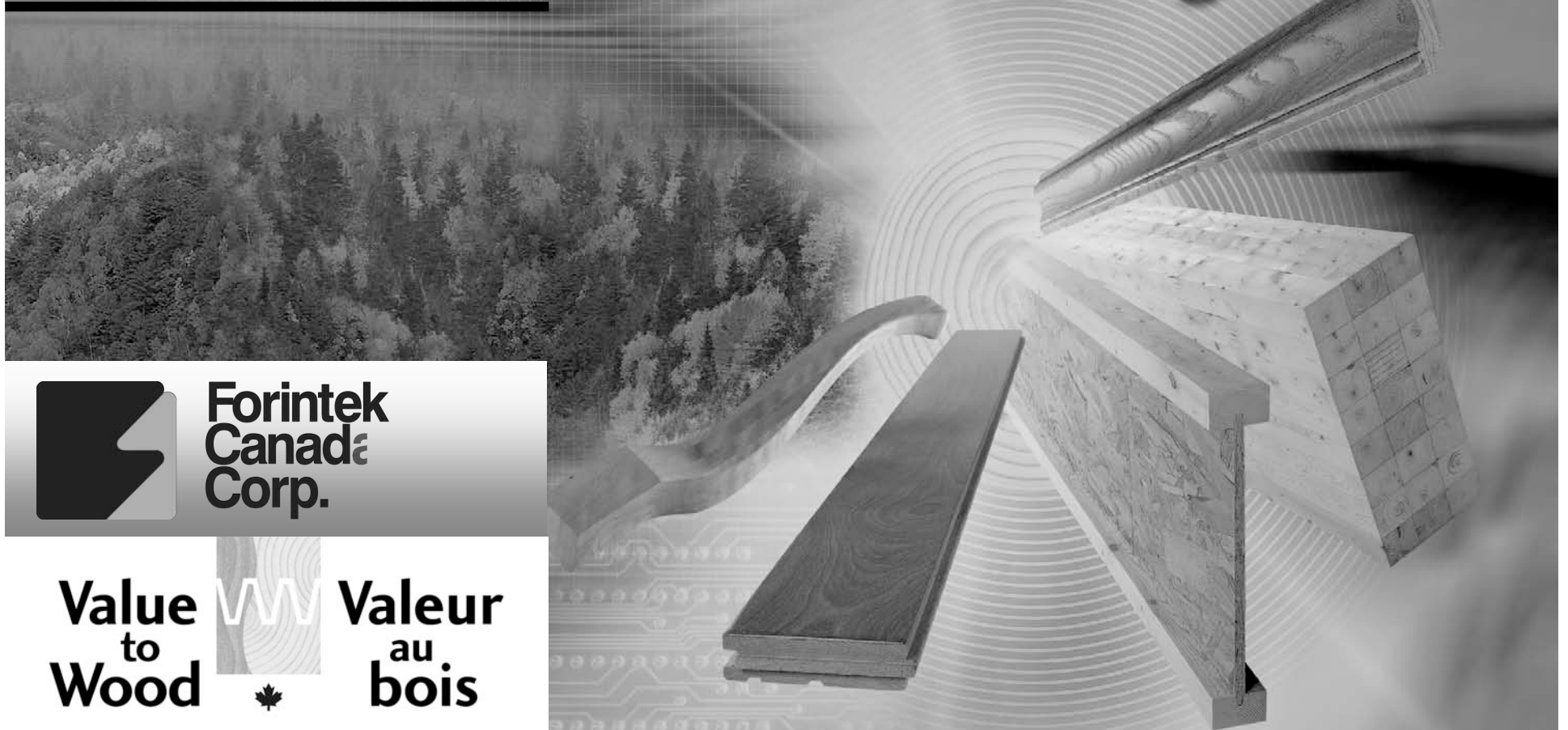
## **Les objectifs généraux de l'étude :**

- **Se doter d'un portrait des volumes de production de la grande entreprise de sciage présente en région et leur disponibilité**
- **Connaître la quantité des bois disponible pour la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation et les opportunités d'approvisionnement**
- **Connaître la vision des dirigeants de la grande entreprise relativement aux possibilités de maillages et de partenariats pour la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation**
- **Connaître les besoins des entreprises de 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation**

## **Les livrables de l'étude :**

- ✓ **Les volumes de bois disponibles selon les types et les qualités suivants :**
  - **Bois bruts verts**
  - **Bois rabotés verts**
  - **Bois rabotés secs**
  
- ✓ **Les volumes de bois transformés en région**
  
- ✓ **Le niveau de 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation à partir de bois résineux**
  
- ✓ **Les différentes opportunités de transformation à partir des volumes disponibles**

# ***Évaluation des mouvements des bois en Abitibi-Témiscamingue***



**Forintek  
Canada  
Corp.**

**Value  
to  
Wood**



**Valeur  
au  
bois**

**Alain Chabot ing.f., conseiller industriel – Valeur au bois**  
**1<sup>er</sup> Rendez-vous à valeur ajoutée, 11 novembre 2005, Rouyn-Noranda**

[www.valuetowood.ca](http://www.valuetowood.ca)

[www.valeuraubois.ca](http://www.valeuraubois.ca)

## **Méthodologie :**

✓ **Un questionnaire aux grandes entreprises de sciage primaire de la région**

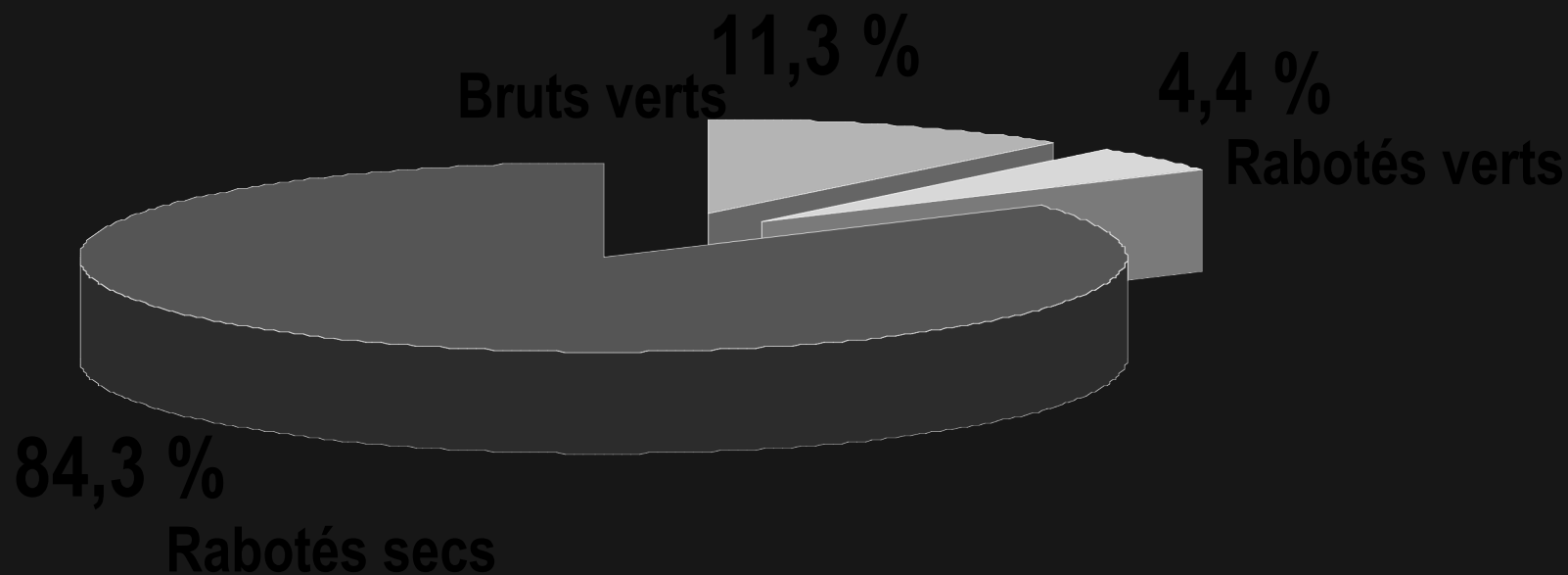
**Un questionnaire aux entreprises de 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation de la région**

## Questionnaire envoyé à la grande industrie du sciage

- Les volumes de bois vendus en région ou hors région
- Les volumes de bois sous contrats ou attachés à long terme
- Un volume de bois déjà vendu en région était considéré non disponible

# Portrait global de la production par type de produit

1,5 milliard de pmp



# Portrait global de la production par type de produit et qualité de sciage

No 2M 77 %

No 3 12 %

No 4 11 %

Rabotés secs

•Qualité no 4 et meilleur (mill run)

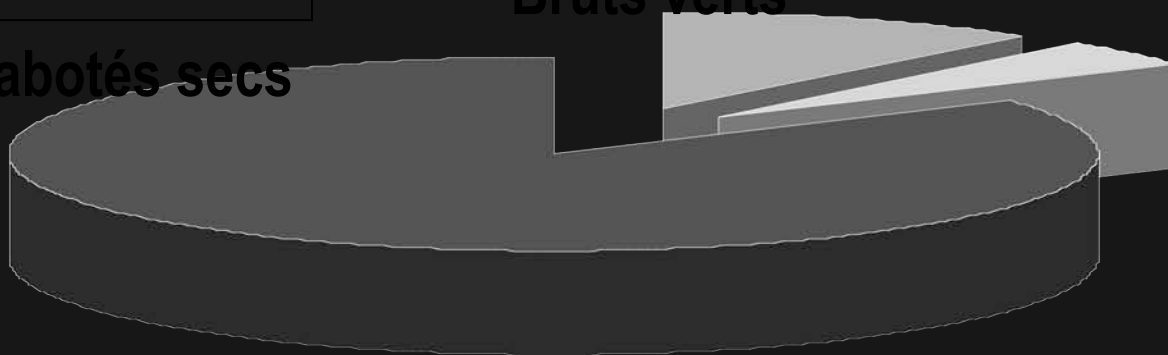
Bruts verts

No 2M 77 %

No 3 12 %

No 4 11 %

Rabotés verts

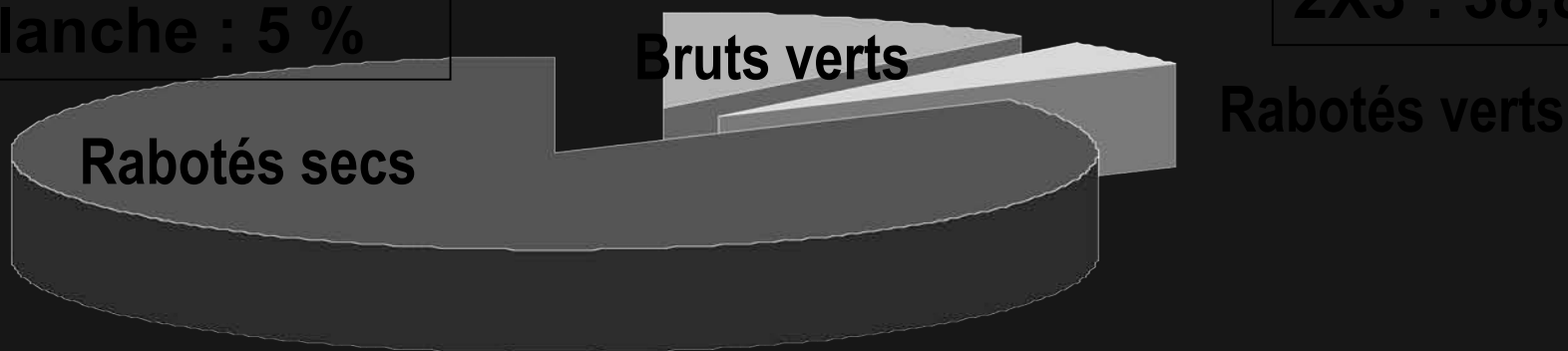


# Portrait global de la production par type de produit et dimensions de sciage

2X8 : 0,2 %  
2X6 : 9,7 %  
2X4 : 64,3 %  
2X3 : 20,9 %  
Planche : 5 %

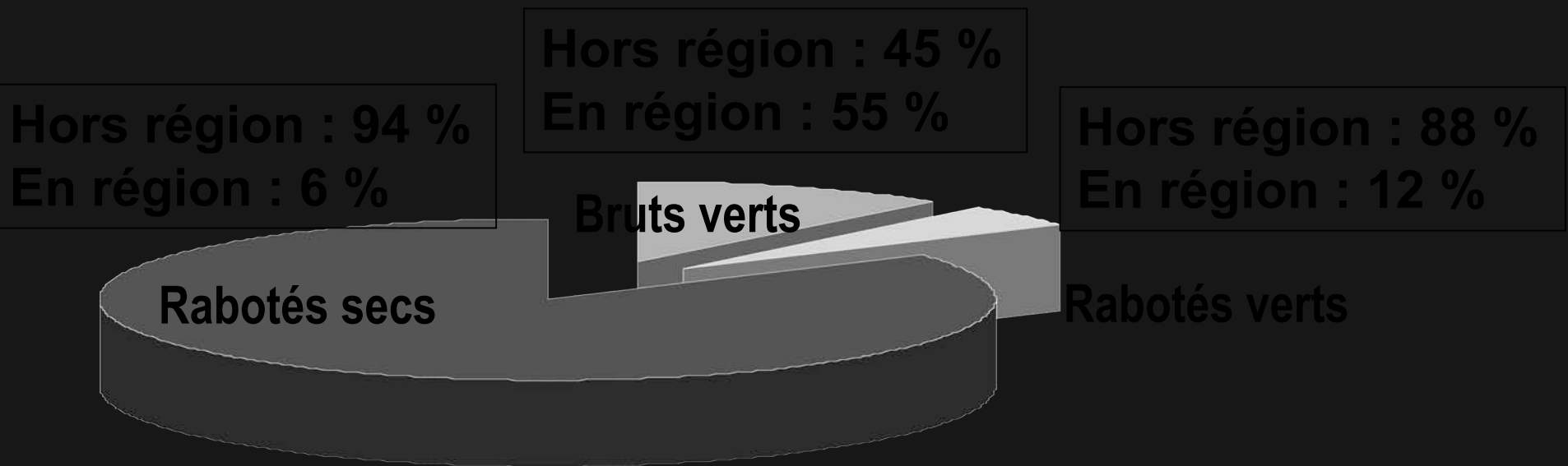
- Majoritairement planche de 1x4 et 1x3
- 2x3 et 2x4 court

2X6 : 19,3 %  
2X4 : 41,9 %  
2X3 : 38,8 %



Résumé : grande proportion de 2X4 et 2X3

# Portrait global de la production par type de produit et dimensions de sciage



**Résumé : faible proportion en région (11,5 %)**

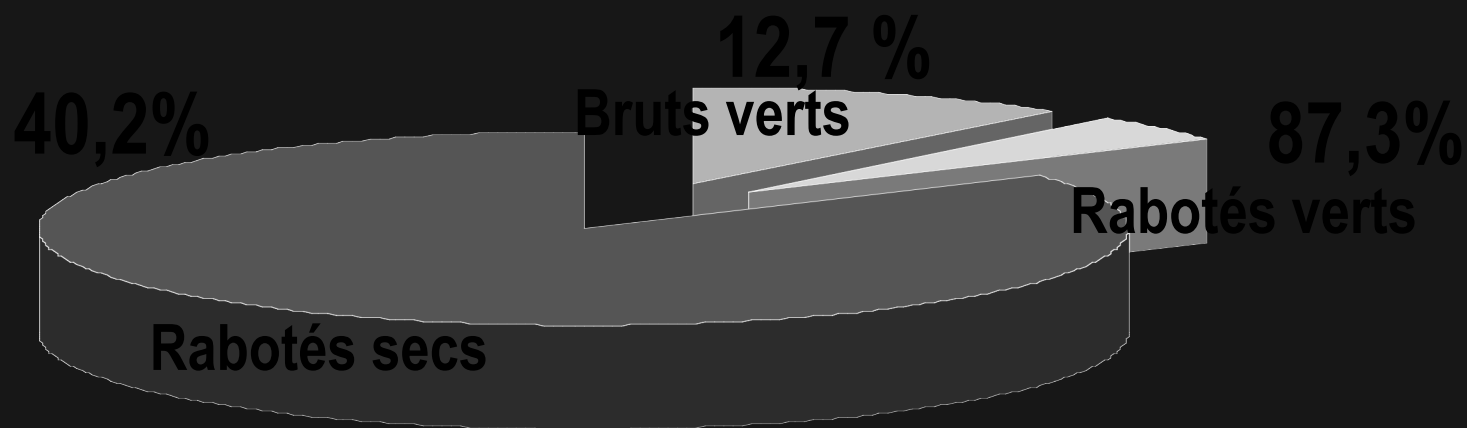


**Qu'est-ce qui est  
techniquement disponible ?**

# Portrait global de la disponibilité par type de produit

Total : 1,5 milliard pmp

Total disponible : 587 011 534 pmp (39,2 %)

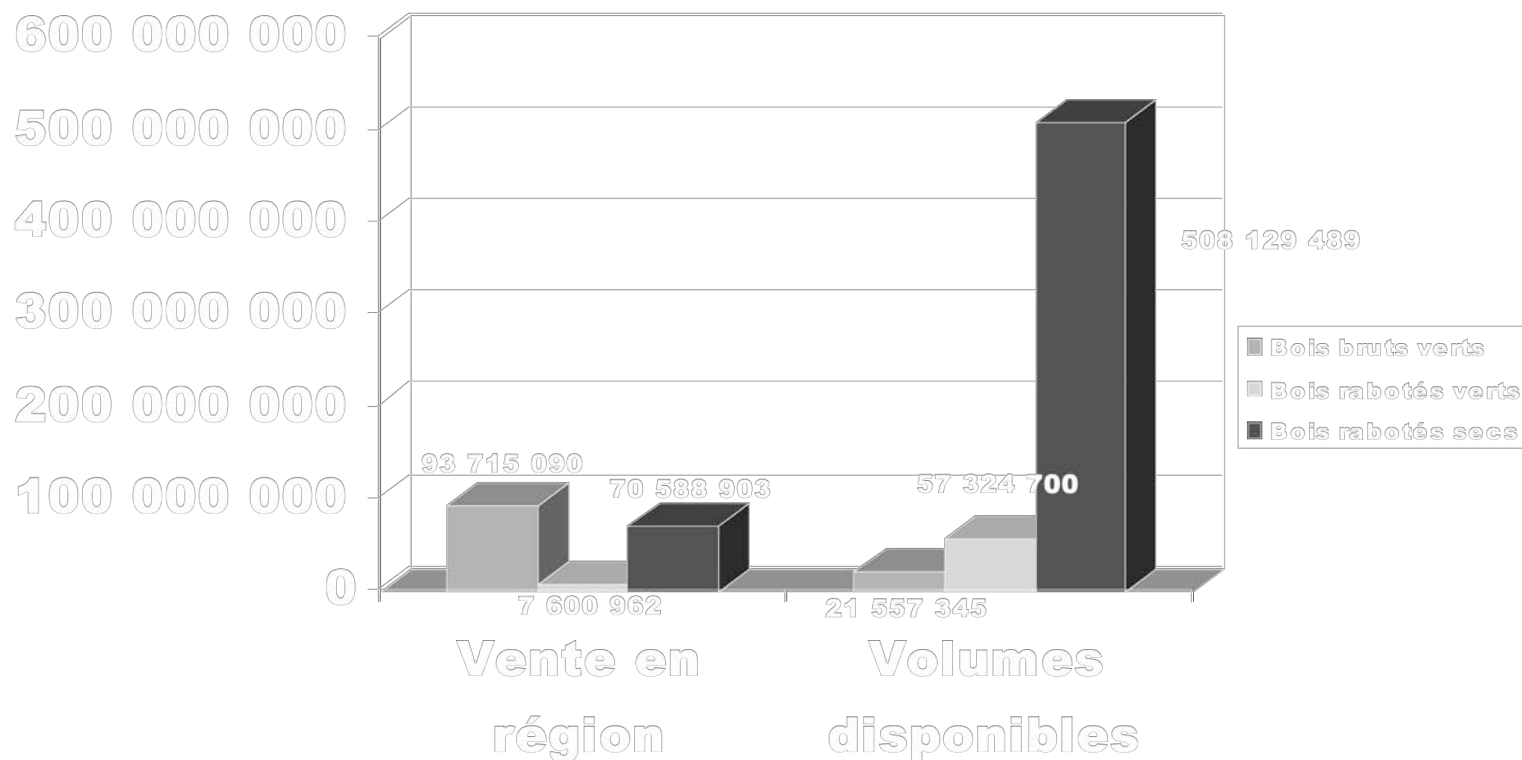


# Portrait global de la répartition potentielle en région

1,5 milliard de pmp produits en Abitibi-Témiscamingue

Ventes en région = 11,5 % : 172 000 000 pmp (non disponibles)

Disponibles = 39,2 % : 587 011 534 pmp



# Disponibilité des bois bruts verts

**12,7 % ou 21 millions pmp**

## **Attention**

**Malgré l'apparence de disponibilité, nous devrions nous abstenir de travailler sur ces volumes de bois**

## **Pourquoi?**

**Plus facile à transformer, recettes de transformation et produits connus... pas beaucoup de défi, compétition féroce pour l'achat des ses approvisionnements ...**

# **Disponibilité des bois rabotés verts**

**87,3 % ou 57 millions pmp**

**Le défi : transformer un bois qui n'est pas sec**

# Bois rabotés secs

**40,2 % ou 508 millions pmp**

**Jack pot ?**

# Définition du terme disponibilité

## Approvisionnement des bois

- ... accessible plus facilement si la vente du bois n'est pas attachée à long terme auprès de clients
- ... accessible plus facilement si les clients apparaissent solvables, leur projet sérieux et viable à long terme, etc.
- ... accessible plus facilement s'il peut y avoir entente de volume à long terme
- ... accessible plus facilement si on est prêt à acheter au prix du marché
- ... accessible plus facilement si ...

# Tendance pour l'industrie primaire

- Centralisation des points de ventes à l'extérieur de la région
- Maximisation des ventes à contrat vis-à-vis des ventes spot market + 3%
- Recherche des ventes de produits avec des primes appréciables
- Les vendeurs à haut volume n'ont pas toujours le temps de procéder à des petites ventes de bois
- Tendance de la grande industrie à maximiser les ressources humaines en fonction des profits
- Partenaires d'affaires depuis longue date avec des volumes de bois élevés

# **Tendance de l'industrie primaire**

**En fait :**

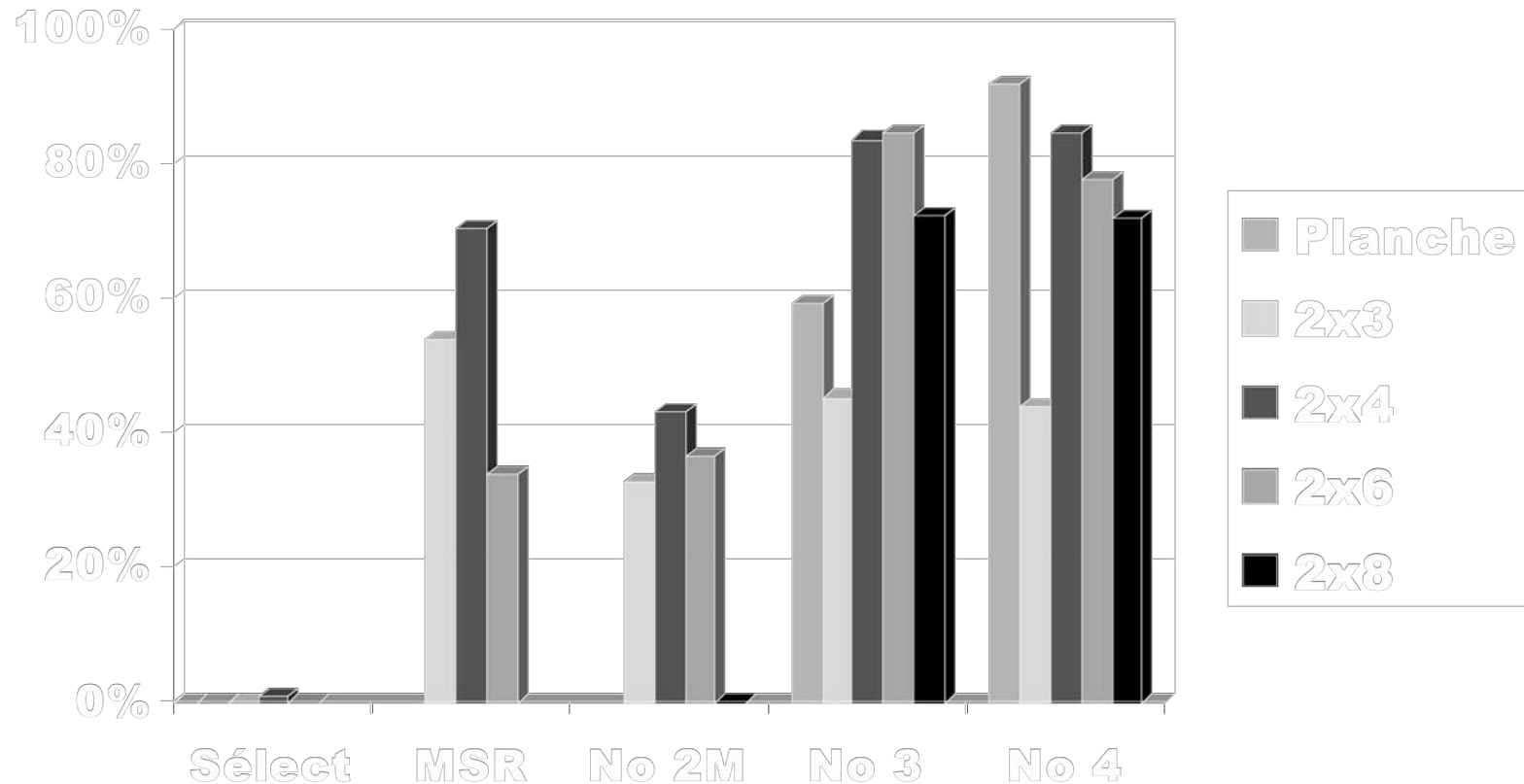
**Les grosses entreprises ont tendances à faire affaires avec d'autres grosses entreprises**

**Mais :**

**Ils se disent toujours ouvertes aux projets sérieux et prometteurs**

# Disponibilité des bois et qualité

## Disponibilité des bois rabotés secs par qualité





**Questionnaire envoyé à la  
2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation**

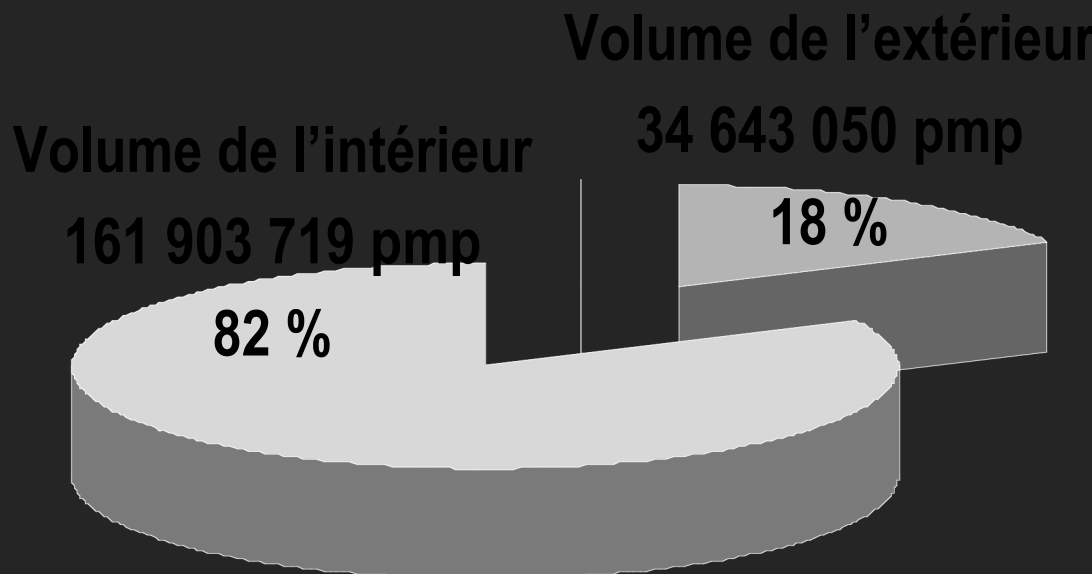
# Résultats du questionnaire de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

**196 546 769 pmp utilisés dans 13 entreprises  
en région**

- Reman
- Rabotage à forfait et/ou transformation à forfait
- Ferme de toit
- Maisons préfabriquées
- Bois jointés
- Composants de chassis de lit
- Composants pour ferme de toit
- Composants de palettes
- Tasseau

# Résultats du questionnaire de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

Volume total 196 546 769 pmp par année



L'industrie primaire avait déclaré 171 904 987 pmp

# Résultats du questionnaire de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

## Commentaires de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

**1- La plupart des répondants ont indiqué que leurs marchés étaient stables ou en croissance**

# Résultats du questionnaire de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

## Commentaires de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

**2- En général la proximité de la MP est considérée comme un avantage**

# Résultats du questionnaire de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

## Commentaires de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

**3- Pas de problème d'approvisionnement, mais ils ont beaucoup plus de facilités à s'approvisionner des grossistes en général que de la grande industrie**

# Résultats du questionnaire de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

## Commentaires de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

### 4- Questionnements des entrepreneurs par rapport à la compétitivité de leur entreprise :

- Coûts de main d'œuvre ?
- Transport ?

# Résultats du questionnaire de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

## Commentaires de la 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation

### 5- Besoin en service des entrepreneurs :

- Financement
- Aide technique pour des nouveaux produits
- Manque d'information sur les produits à VA
- Accompagnement en marketing

# Conclusion

- 1- Oui il y a du bois d'œuvre disponible pour 2<sup>e</sup> et 3<sup>e</sup> transformation en région**
- 2- Les bois bruts verts sont considérés comme non disponibles pour des projets de 2<sup>e</sup> et de 3<sup>e</sup> transformation**
- 3- Les bois de moindre valeur sont considérés comme les plus disponibles**
- 4- La disponibilité des bois rabotés secs est suffisante pour faire au moins 18 000 unités par année**

# Conclusion

**Disponibilité de 39 % des bois en région ??**

**Vrai ou faux**

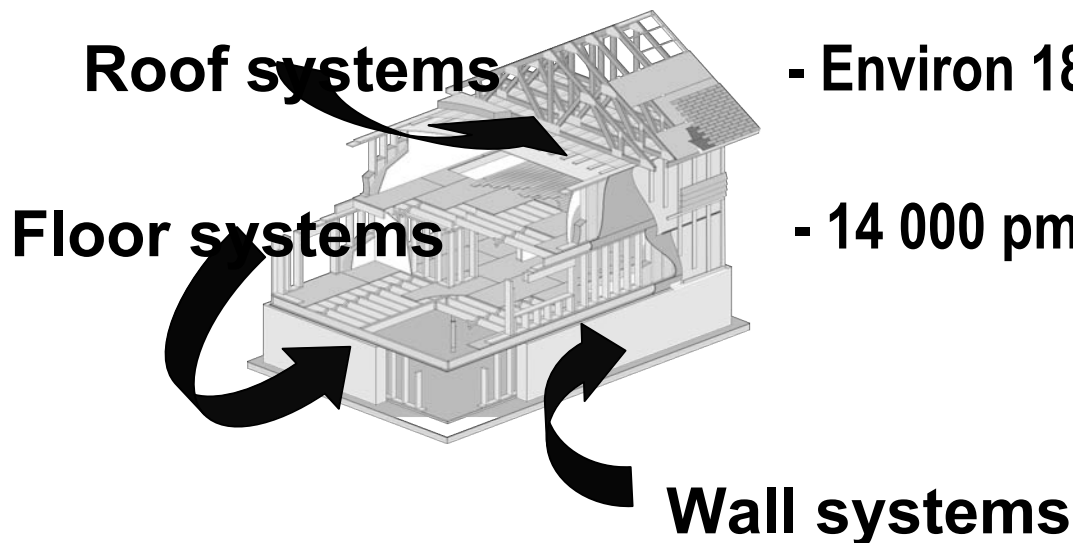
***Exigences de la grande industrie :***

- **Projet sérieux avec de bons signes de viabilité**
- **Démontrer qu'il y aura des achats réguliers ayant de bonnes perspectives à long terme**
- **Solvabilité des promoteurs**
- **Prix du marché**
- **Ne pas nuire à un client qui fait déjà affaire avec la compagnie depuis longtemps**
- **Solution Win Win pour les 2 partenaires**
- **Acheter le bois au prix du marché**

# Quelques opportunités d'approvisionnement dans l'industrie primaire

## 1 - Volumes des bois disponibles pour les systèmes de construction :

- Minimum de 250 millions de pmp / année
- Environ 18 000 unités de maison / année
- 14 000 pmp / maison



# Quelques opportunités d'approvisionnement dans l'industrie primaire

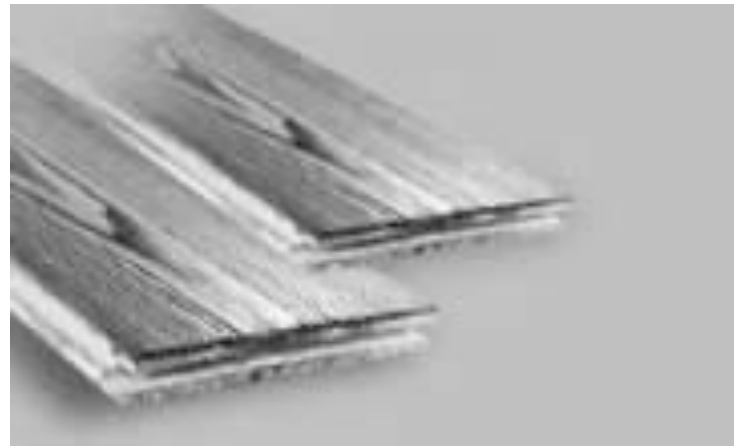
## 2 - Possibilités d'approvisionnement en pin gris dans certaines usines



**Possibilités en bois d'apparence**

# Quelques opportunités d'approvisionnement dans l'industrie primaire

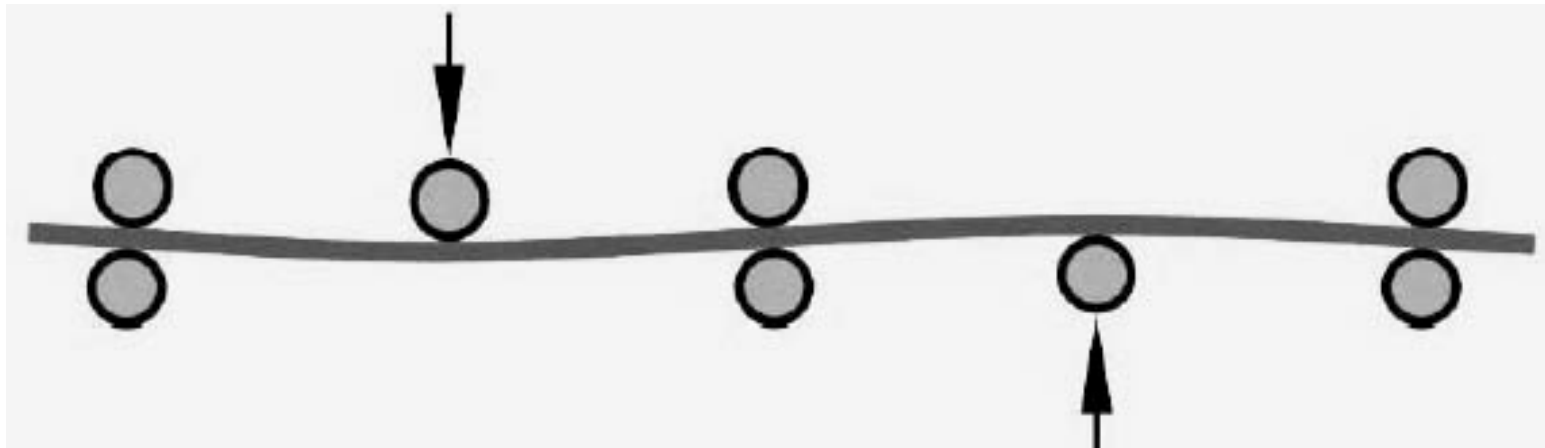
## 3 - Approvisionnement en bois d'œuvre de mélèze dans quelques usines



**15 à 20 millions de pmp par année**

# Quelques opportunités d'approvisionnement dans l'industrie primaire

## 4 - Approvisionnement en n° 2 M pour classification MSR



# Quelques opportunités d'approvisionnement dans l'industrie primaire

**5 – Bois de qualité n° 3 et économie**



**Plus de 130 millions de pmp par année**



**Value to Wood**  **Valeur au bois**

**est financé par**



**Ressources naturelles  
Canada**

**Natural Resources  
Canada**